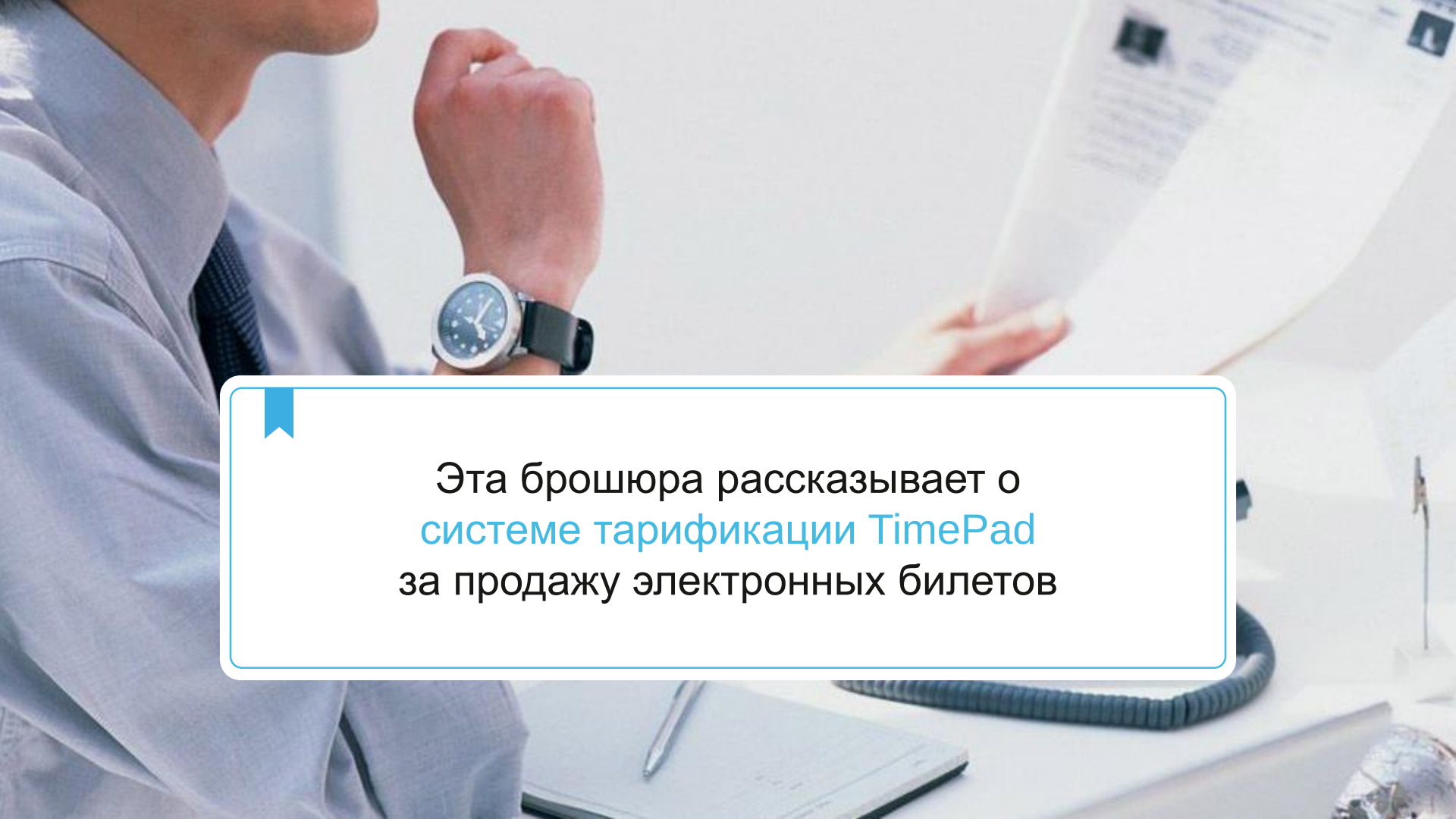




Комиссии TimePad

Сентябрь 2015



Эта брошюра рассказывает о
системе тарификации TimePad
за продажу электронных билетов

Что влияет на нашу комиссию за продажу билетов?



Расходы на прием платежей и документооборот

Мы платим банкам и платежным системам их процент за каждую транзакцию, готовим закрывающие документы для плательщиков-юрлиц



Расходы на техподдержку для участников и организаторов

Наши сотрудники помогают организаторам и покупателям билетов решать возникающие вопросы



Вознаграждение TimePad

Мы — коммерческая организация и работаем для получения прибыли.

Наши тарифы явно отражают эти три составляющие



4,5%

за прием платежей
и документооборот

+



1-3%

за работу с клиентами
и участниками

+



1-3%

вознаграждение
TimePad



Расходы на прием платежей и документооборот

Мы работаем с несколькими платежными системами и банками и принимаем несколько десятков способов оплаты. Комиссии наших партнеров по разным способам оплаты составляют от 2 до 10,5%.

Чтобы не усложнять тарификацию, мы рассчитали и зафиксировали единую комиссию независимо от способа оплаты — 4,5%.

При приеме оплат от юрлиц мы полностью берем на себя все взаимодействие и документооборот с покупателем. В этом случае комиссия также составит 4,5%, но не менее 300 рублей за заказ.

A woman with dark hair tied back, wearing a white short-sleeved shirt under a black vest, is smiling while talking on a black telephone. She is sitting at a desk with a keyboard and a pen in her hand. A large white number "2." is overlaid on the image.

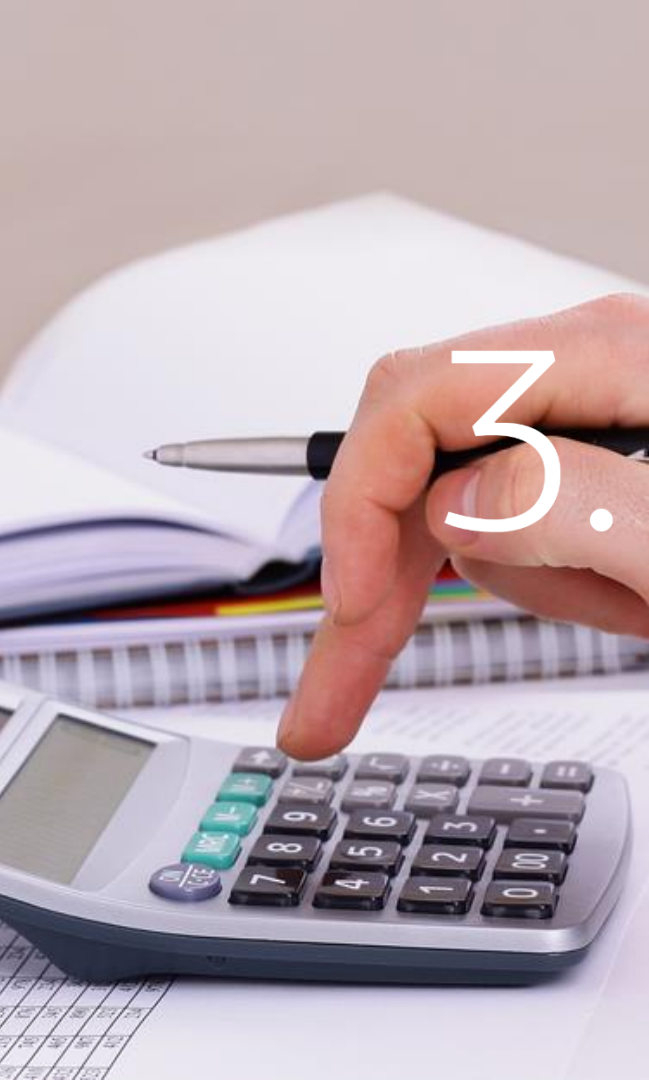
2.

Расходы на поддержку организаторов и помощь участникам

Мы рассчитываем их как процент от стоимости каждого заказа билетов:

- **1%**, если цена заказа больше 5000 рублей
- **2%**, если цена заказа от 500 до 5000 рублей
- **3%**, если цена заказа менее 500 рублей

Цена заказа — это сумма всех билетов в заказе. Т.е. если покупатель заказывает 3 билета по 2000 рублей, цена заказа составит 6000, и комиссия с этого заказа будет 1%.

A close-up photograph of a hand holding a black pen, with the index finger pointing at a silver calculator. The calculator is on a desk with a notebook and other papers in the background. A large white number "3." is overlaid on the image.

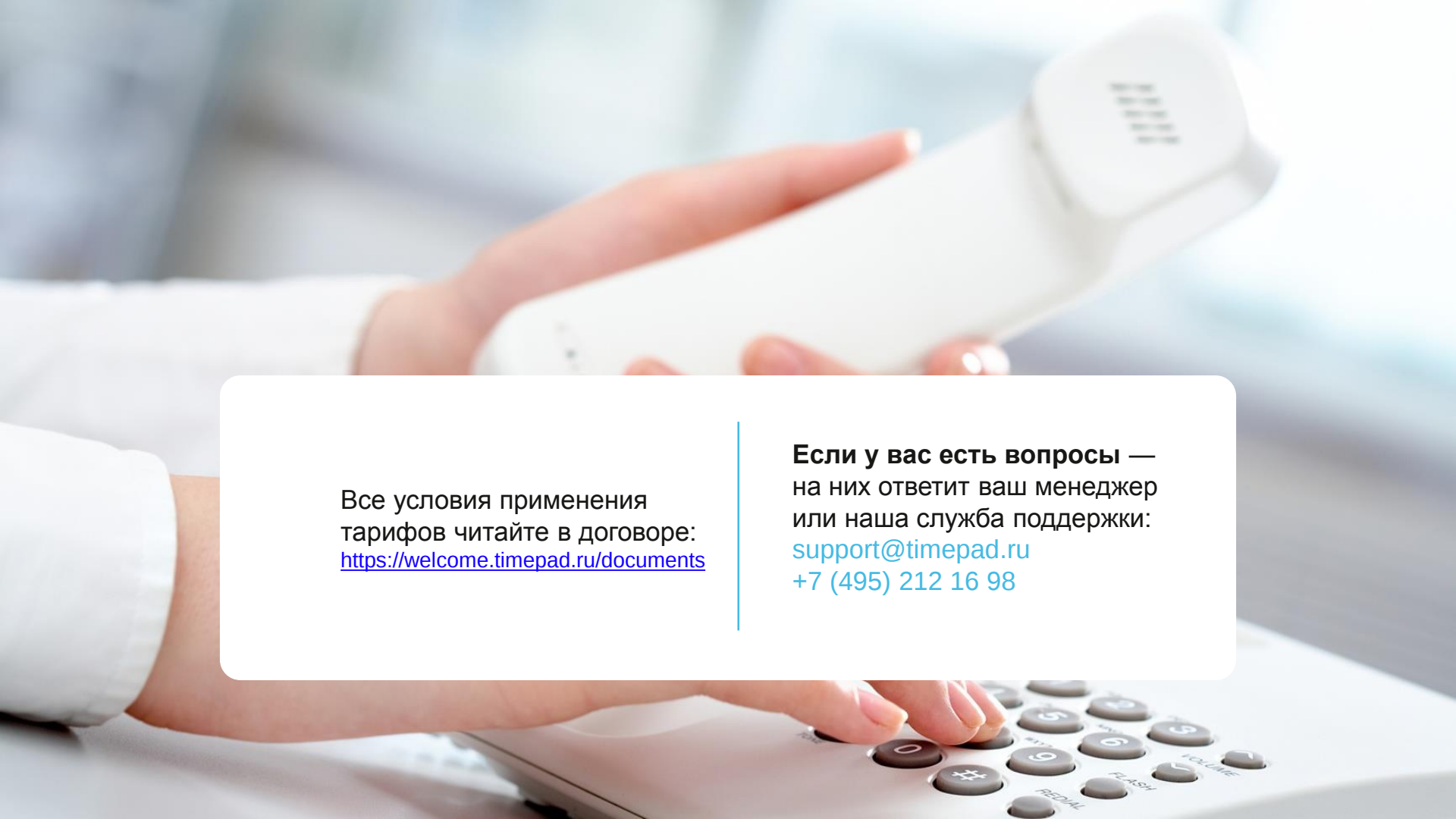
3.

Вознаграждение TimePad

Для постоянных клиентов мы предлагаем выгодную шкалу комиссий:

- **1%**, если объем продаж за месяц больше 3 миллионов рублей
- **2%**, если объем продаж за месяц от 300 тысяч до 3 миллионов рублей
- **3%**, если объем продаж за месяц менее 300 тысяч рублей

Для новых клиентов комиссия составляет 3%. Чтобы подключить тариф для постоянных клиентов, вам нужно направить нам заявление. Подробности — support@timepad.ru



Все условия применения
тарифов читайте в договоре:
<https://welcome.timepad.ru/documents>

Если у вас есть вопросы —
на них ответит ваш менеджер
или наша служба поддержки:
support@timepad.ru
[+7 \(495\) 212 16 98](tel:+74952121698)