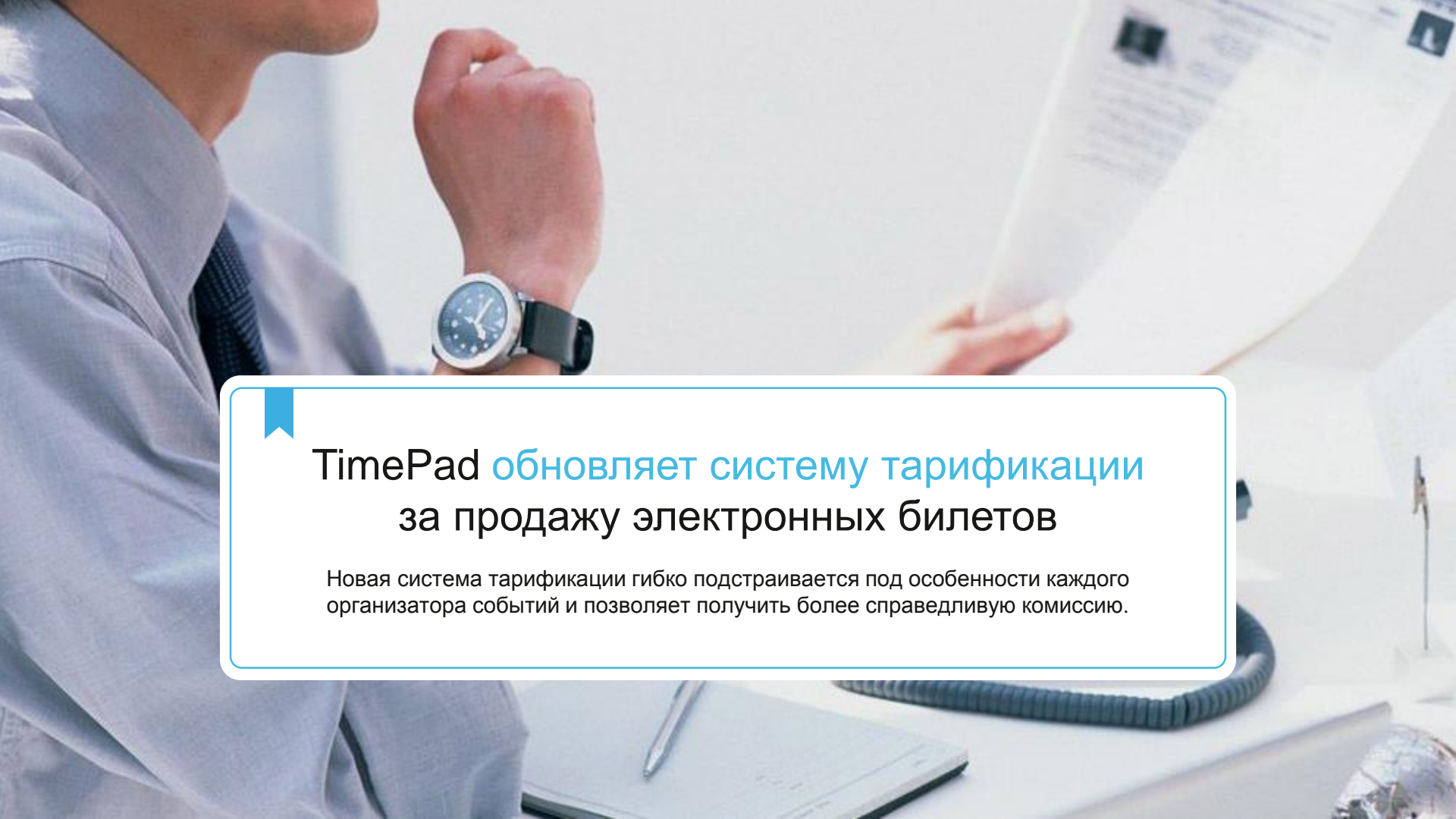




Новые тарифы TimePad

Сентябрь 2015



TimePad обновляет систему тарификации за продажу электронных билетов

Новая система тарификации гибко подстраивается под особенности каждого организатора событий и позволяет получить более справедливую комиссию.

Новые тарифы явно отражают эти три составляющие



Расходы на прием платежей и документооборот

Мы платим банкам и платежным системам их процент за каждую транзакцию, готовим закрывающие документы для плательщиков-юрлиц



Расходы на техподдержку для участников и организаторов

Наши сотрудники помогают организаторам и покупателям билетов решать возникающие вопросы



Вознаграждение TimePad

Мы — коммерческая организация и работаем для получения прибыли.

Что влияет на нашу комиссию за продажу билетов?



4,5%

за прием платежей
и документооборот

+



1-3%

за работу с клиентами
и участниками

+



1-3%

вознаграждение
TimePad




Расходы на прием платежей и документооборот

Мы работаем с несколькими платежными системами и банками и принимаем несколько десятков способов оплаты. Комиссии наших партнеров по разным способам оплаты составляют от 2 до 10,5%.

При приеме оплат от юрилиц мы полностью берем на себя все взаимодействие и документооборот с покупателем.

Чтобы не усложнять тарификацию, мы рассчитали и зафиксировали единую комиссию независимо от способа оплаты — 4,5%.

A photograph of a woman with dark hair, wearing a white short-sleeved shirt and a black vest, sitting at a desk. She is smiling and talking on a black telephone. Her left hand is holding a pen over an open notebook. A large white number '2' is overlaid on the image.

2.

Расходы на поддержку организаторов и помощь участникам

Мы рассчитываем их как процент от стоимости каждого заказа билетов:

- **1%**, если цена заказа больше 5000 рублей
- **2%**, если цена заказа от 500 до 5000 рублей
- **3%**, если цена заказа менее 500 рублей

Цена заказа — это сумма всех билетов в заказе. Т.е. если покупатель заказывает 3 билета по 2000 рублей, цена заказа составит 6000, и комиссия с этого заказа будет 1%.

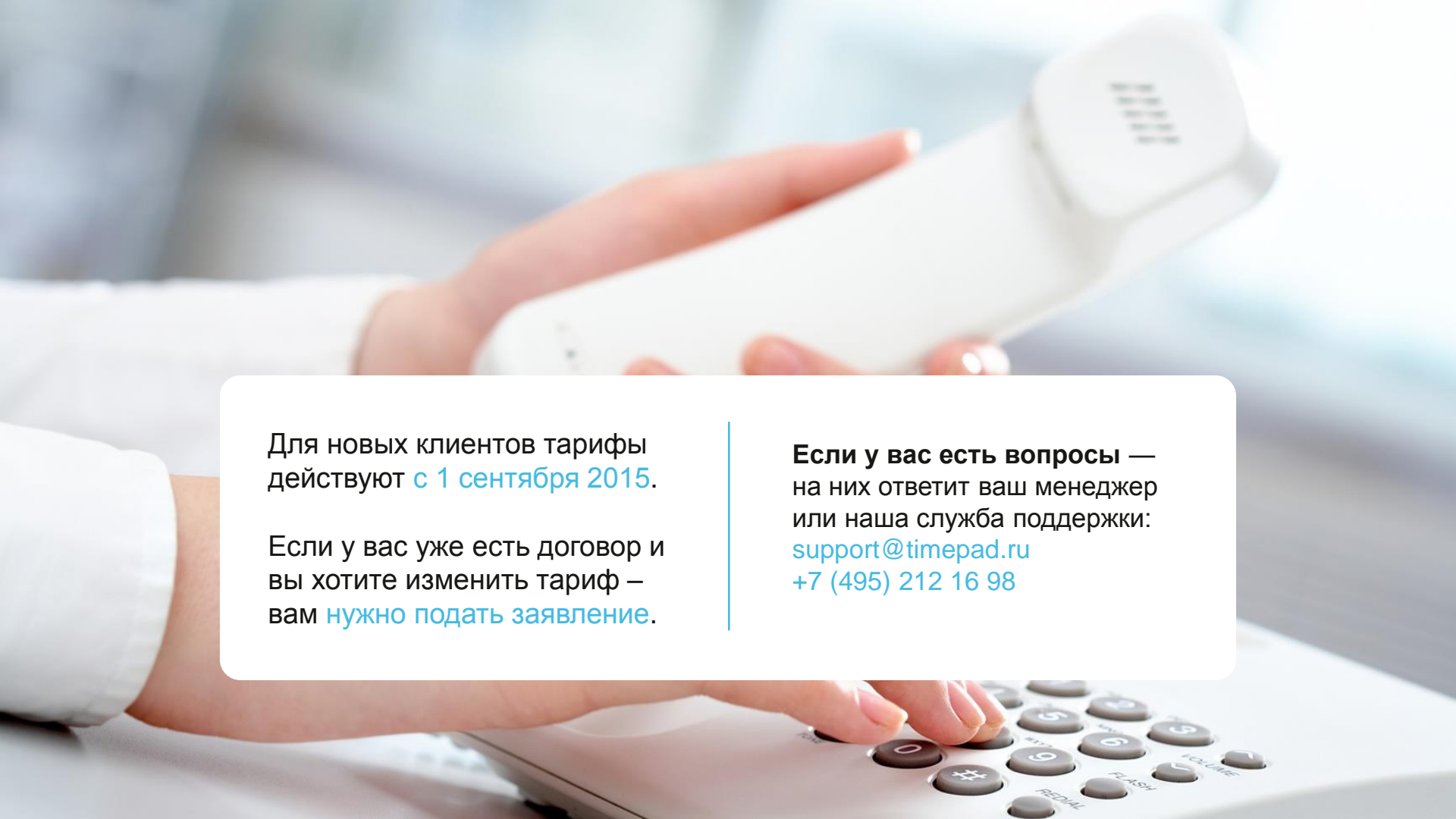
A close-up photograph of a hand holding a black pen, with the index finger pointing at a calculator. The calculator is on a desk with a notebook and a pen holder in the background. A large white number '3.' is overlaid on the image.

3. Вознаграждение TimePad

Для постоянных клиентов мы предлагаем выгодную шкалу комиссий:

- **1%**, если объем продаж за месяц больше 3 миллионов рублей
- **2%**, если объем продаж за месяц от 300 тысяч до 3 миллионов рублей
- **3%**, если объем продаж за месяц менее 300 тысяч рублей

Для новых клиентов комиссия составляет 3%. Чтобы подключить тариф для постоянных клиентов, вам нужно направить нам заявление. Подробности — support@timepad.ru



Для новых клиентов тарифы действуют с 1 сентября 2015.

Если у вас уже есть договор и вы хотите изменить тариф – вам нужно подать заявление.

Если у вас есть вопросы — на них ответит ваш менеджер или наша служба поддержки:
support@timepad.ru
[+7 \(495\) 212 16 98](tel:+74952121698)